SALCO®
PROFESSIONAL

OFFICIAL PARTNER PROGRAM

METAL DEALERSHIP 2027



30 PARTNERS

HOLEMAKER TECHNOLOGY HMT • PROFIT® World's smartest hole saw system

Not for everyone. Built for the best.

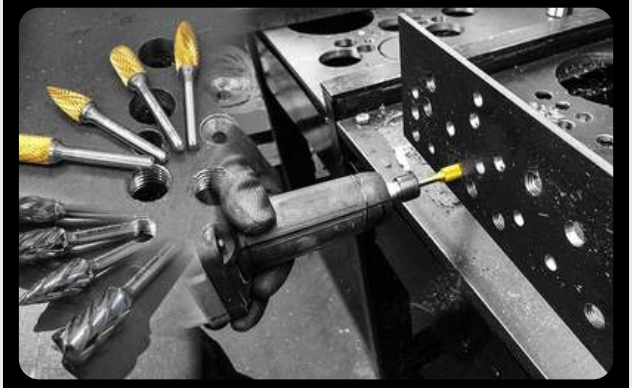
SALCO INVESTEERT IN UW WINKEL. U VERSTERKT UW MARKTPOSITIE. SAMEN CREËREN WE GROEI.

Met het Salco Metal Dealership bouwen we aan een selectief netwerk van **maximaal 30 gespecialiseerde metaaldealers in België**.

Als Metal Dealer krijgt u meer dan toegang tot een assortiment. U krijgt een officiële partnerstatus, een professionele winkel-presentatie, exclusieve commerciële voorwaarden en de ondersteuning van een partner die mee de markt op gaat.

01 WAT BETEKENT HET OM METAL DEALER TE ZIJN?

Een officieel en exclusief verkooppunt van twee sterke spelers in de metaalbewerking.





HOLEMAKER TECHNOLOGY
HMT

Innovatieve snijgereedschappen die metaalbewerking versnellen.

1M PRESENTATIECONCEPT



PRO-FIT
World's smartest hole saw system

Alles draait om de Click&Drill max.

1M PRESENTATIECONCEPT

02 UW EXCLUSIEVE METAL DEALER-STATUS

Iedere geselecteerde partner ontvangt een officieel Metal Dealer-pakket.

01
Een exclusieve Metal Dealer-raamsticker

02
Een herkenbare winkelpresentatie voor HMT en Profit

03
Vermelding als officieel Metal Dealer op de Salco-website

04
Een digitaal Metal Dealer-logo voor uw eigen website en communicatie

05
Toegang tot specifieke commerciële ondersteuning en partnershipvoorwaarden

06
Een exclusieve Metal dealerkorting

U BENT NIET ZOMAAR EEN VERKOOPPUNT. U BENT ÉÉN VAN DE GESELECTEERDE PARTNERS VAN SALCO.

03 SALCO INVESTEERT IN UW WINKEL

Salco neemt de investering in de voorziene winkelpresentatie voor zijn rekening.



UW METAL DEALER-PRESENTATIE OMVAT

- Professionele presentatierekken
- Gepersonaliseerde kopborden
- Schapstroken
- Productkaartjes
- Exclusieve Metal Dealer-raamstickers
- Profit-banner
- Catalogi en productflyers



Salco verzorgt de levering en plaatsing van het voorziene POS-materiaal en zorgt voor de opstart van beide winkelconcepten.

Vanaf de plaatsing staat u in voor het dagelijkse onderhoud en het tijdig aanvullen van de rekken en de bijhorende goederen. Salco ondersteunt met commerciële opvolging.

04 UW COMMERCIËLE VOORSPRONG: SALCO GAAT MEE DE MARKT OP

Als Metal Dealer staat u er niet alleen voor. Wij investeren om beide merken actief mee in de markt te zetten. Dit mag u van ons verwachten:

3 PRODUCTDEMO'S PER JAAR

Praktische demonstraties in uw winkel, verzorgd door Salco-medewerkers. Uw klanten ontdekken de producten, toepassingen en voordelen rechtstreeks in de praktijk.

8 GEZAMELIJKE KLANTEN-BEZOEKEN PER JAAR

Minimaal 2 duobezoeken per trimester bij relevante eindgebruikers. Samen identificeren we opportuniteiten, stellen we oplossingen voor en ondersteunen we de verkoop.



PRODUCT- EN TECHNISCHE OPLEIDINGEN

Uw medewerkers kennen de producten, begrijpen de toepassingen en geven met vertrouwen advies.

COMMERCIËLE ONDERSTEUNING

Bij productintroducties, commerciële acties en specifieke opportuniteiten kunt u rekenen op Salco.

ACTIEVE MERK-ONTWIKKELING

Samen bouwen we aan de bekendheid van HMT en Profit bij metaalverwerkende bedrijven en professionele gebruikers.

SAMEN BRENGEN WE DE PRODUCTEN DICHTER BIJ DE PROFESSIONELE GEBRUIKER.

05 UW ENGAGEMENT ALS METAL DEALER

De zeven engagementen van onze Metal Dealers.

1	**ZICHTBAARHEID**	Een prominente A-locatie in de winkel voor beide presentatieconcepten.
2	**WINKELPRESENTATIE**	Het voorziene POS-materiaal zorgvuldig beheren, onderhouden en professioneel presenteren.
3	**OMZET**	Een minimale jaarlijkse aankoopomzet van **€ 18.000** realiseren op het afgesproken HMT- en Profit-assortiment.
4	**DEMONSTRATIES**	Jaarlijks ruimte voorzien voor 3 productdemo's
5	**PROSPECTIE**	Minimaal 2 gezamenlijke duobezoeken per trimester bij eindgebruikers.
6	**MERKPROMOTIE**	HMT en Profit actief onder de aandacht brengen bij professionele klanten.
7	**PRIJSPOSITIONERING**	De kwaliteit en toegevoegde waarde van de merken professioneel communiceren, met respect voor de eigen vrijheid in verkoopprijsbepaling.

LOOPTIJD PARTNERSHIP **1 JANUARI - 31 DECEMBER 2027**

06 YOUR SUCCESS. YOUR REWARD.

Wie samen met Salco de merken HMT en Profit verder uitbouwt en zijn omzetdoelstellingen realiseert, geniet van een aantrekkelijke jaarlijkse groeibonus.

DE BONUSREGELING 2027

Gerealiseerde aankoopomzet	Bonus
Tot € 18.000	3%
> € 18.000	5%

De minimale aankoopomzet van € 18.000 vormt de voorwaarde om de bonus te activeren.

VOORBEELD

Uw aankoopomzet bedraag **€ 23.000**

€ 18.000 x 3%	€ 540
€ 5.000 x 5%	€ 250
TOTALE BONUS	**€ 790**

De bonus wordt berekend op de gerealiseerde netto-aankoopomzet van het afgesproken assortiment, exclusief btw en na aftrek van eventuele creditnota's en retouren. De afrekening gebeurt na afloop van het kalenderjaar, na controle van de partnershipvoorwaarden

07 30 PARTNERS - ÉÉN EXCLUSIEF PARTNERSHIP

Het Belgische Metal Dealer-netwerk wordt beperkt tot maximaal 30 geselecteerde verkooppunten.



Een sterk netwerk vraagt een doordachte spreiding, betrokken dealers en een gezamenlijke ambitie.

WAT MAAKT HET NETWERK BIJZONDER?

- Maximaal 30 geselecteerde partners in België
- Een evenwichtige geografische spreiding
- Transparantie via een officiële netwerkkaart
- Een gerichte selectie op basis van commerciële mogelijkheden en engagement

De selectie gebeurt door Salco op basis van onder andere marktpotentieel, specialisatie, geografische spreiding en bereidheid om actief mee te bouwen aan het concept.

NIET IEDEREEN WORDT METAL DEALER. DAT MAAKT DEEL UIT VAN DE WAARDE.

08 EXCLUSIEVE AANKOOPVOORWAARDEN

Specifieke partnershipkortingen en commerciële voordelen, gekoppeld aan uw engagement.

Toegang tot de afgesproken HMT- en Profit-assortimenten

Specifieke partnership-kortingen

Een jaarlijkse groeibonus

Een volledig door Salco ondersteunde winkel-presentatie

Commerciële, technische en marketing-ondersteuning

Voor aankopers buiten het Metal Dealership-programma gelden de reguliere aankoopvoorwaarden van Salco.

09 SAMEN BOUWEN AAN 2028

Geen eenmalige overeenkomst, maar een samenwerking met een langetermijnvisie.

Na afloop van 2027 evalueren we samen de resultaten en de verdere mogelijkheden. We bekijken onder andere:

- De gerealiseerde aankoopomzet
- De ontwikkeling van HMT en Profit
- De zichtbaarheid en kwaliteit van de winkelpresentatie
- De resultaten van de demo's en gezamenlijke klantenbezoeken
- De commerciële inzet en betrokkenheid van de dealer
- De samenstelling en relevantie van het assortiment

Op basis daarvan bepalen we de verdere invulling van het partnership voor 2028. De jaarlijkse evaluatie vormt ook de basis voor de eventuele verlenging van de Metal Dealer-status.

10 UW KLANTEN. UW VERKOOP. ONZE ONDERSTEUNING.

Binnen het Metal Dealership blijft één principe centraal staan:

SALCO VERKOOPT NIET RECHTSTREEKS AAN DE EINDGEBRUIKER.

Wij investeren in de merken, ondersteunen onze dealers en helpen eindgebruikers met productkennis, technische expertise en advies. De commerciële doorverkoop verloopt steeds via het bestaande distributienetwerk.

Uw klanten blijven uw klanten. Salco staat achter u om samen meer uit iedere commerciële opportuniteit te halen.

READY TO BECOME A METAL DEALER?

30	**2**	**1**
PARTNERS	**STERKE MERKEN**	**EXCLUSIEF SUCCESVERHAAL**

Wij investeren in uw winkel, uw kennis, uw zichtbaarheid en uw verkoop.
U brengt de ambitie. Wij brengen de ondersteuning.

SALCO METAL DEALERSHIP 2027
Not for everyone. Built for the best.